

# Najlepší finanční agenti za rok 2012

Asociácia finančných sprostredkovateľov ocenila najlepších finančných agentov minulého roka. V troch kategóriách – poistenie, hypotéky a investície, si prvenstvo odniesli spoločnosti Fincentrum, OVB Allfinanz Slovensko a PARTNERS GROUP SK.



**POISTENIE**

## **OVB Allfinanz Slovensko**

**Najlepší samostatný finančný agent v sektore poistenia alebo zaistenia, prijímania vkladov a doplnkového dôchodkového sporenia.**

OVB obhájila prvenstvo v kategórii poistení. „Najväčšiu zmenu oproti minulému roku vnímam v snahe poisťovateľov zameriavať sa viac na poisťovanie rizík ako šetrenie na dôchodok cez kapitálové alebo investičné životné poistenie,“ hovorí Jaroslav Vonkomer, predseda Predstavenstva OVB (na snímke). Túto tendenciu vníma pozitívne a vidí ju ako návrat ku koreňom poistenia. Spoločnosť v tomto roku plánuje viacero aktivít v oblasti poistenia. Chce napríklad pripraviť rozšírenie počtu rizík, na ktoré môžu byť ich klienti krytí.



**HYPOTÉKY**

## **Fincentrum**

**Najlepší samostatný finančný agent v sektore poskytovania úverov.**

V minulom roku sprostredkovalo Fincentrum úvery v objeme 236 miliónov eur. A to i napriek tomu, že trh úverov na bývanie medziročne klesal. „Napriek negatívnemu vývoju na trhu sme zaznamenali v sektore úverov medziročný progres, rovnako ako aj v ostatných segmentoch sprostredkovania. Progres bol dostatočne veľký na to, aby nás vyniesol na prvú priečku. Dovolím si tvrdiť, že v tomto roku sa nám podarí úspech obhájiť,“ hodnotí ocenenie Marian Repka, predseda predstavenstva a riaditeľ Fincentrum Slovensko (na snímke vľavo).



**INVESTÍCIE**

## **PARTNERS GROUP SK**

**Najlepší samostatný finančný agent v sektore kapitálového trhu.**

„Kapitálový trh na Slovensku nepovažujeme za nasýtený. Vidíme v tomto smere stále veľký potenciál,“ komentoval ocenenie generálny riaditeľ PARTNERS GROUP SK Juraj Juras (na snímke). Firma obhájila prvenstvo z minulého roka. Podpísali sa pod to historicky najlepšie výsledky, keď jej tržby za rok 2012 dosiahli 17,7 mil. eur. „Myslím si, že naše prvenstvo v tomto segmente je logickým vyústením dodržiavania zásad správnej tvorby portfólií pre klientov,“ povedal Juras. Najväčšie objemy predaja smerovali k ich najväčším partnerom Pioneer Investments a AXA. (van)